

# Jetzt einsteigen!

Deine Karrierechance  
in einem agilen und stark  
wachsenden Unternehmen.

**B&K Sportwagen  
Rheinland GmbH**



Die **B&K Sportwagen** ist eines der führenden Unternehmen im europaweiten, digital gestützten Handel von Sport- und Premiumfahrzeugen und revolutioniert den klassischen Gebrauchtwagenhandel durch moderne Technologien, Logistik und effizientes Handling. Ob digitaler Showroom, Content-Ads oder Online-Kundengewinnung, mit unserem Verständnis für die digitale Transformation sind wir auf dem Weg zur europaweiten Nr. 1 für den An- und Verkauf von Premiumfahrzeugen. Und wir wachsen weiter – mit Dir.

Wenn Du etwas bewegen willst, bist Du bei uns genau richtig. Erlebe die Dynamik eines international stark wachsenden Unternehmens mit agilen Prozessen und steilen Entwicklungskurven. Partizipiere an unserer Erfolgsgeschichte in einer Branche, die wir bereits heute zukunftsweisend und marktübergreifend digitalisieren!

Wir suchen ab sofort **Vertriebstalente** am Standort **Düsseldorf**, die einen Gang höher schalten wollen!

## **Werkstudent Sales Manager im Verkauf (Sportwagen)** (m/w/d)

Sales & Purchasing | Düsseldorf, Germany | Werkstudent

### **Das erwartet Dich bei uns:**

- Du überzeugst Kunden aus ganz Europa von uns und unseren exklusiven Sport- und Premiumfahrzeugen
- Mit Leidenschaft und Empathie unterstützt Du das Sales Team im kompletten Verkaufsprozess
- Agiles Leadmanagement sowie Conversion Optimierung tragen hierbei zu deinem Erfolg bei
- Bei Prozessen rund um Angebotserstellung, Probefahrt und Vertragsverhandlung kannst Du zunehmend Verantwortung übernehmen
- Durch Expertise, Kontaktmanagement sowie persönliches Geschick generierst Du täglich Verkaufserfolge im Team
- Ein spannender und einzigartiger Einblick in den europäischen Fahrzeughandel, der Dein bereits vorhandenes Fachwissen markenübergreifend stark vertieft

### **Das bringst Du mit:**

- Du bist eingeschriebener Student, vorzugsweise im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Marketing, Kommunikation oder einem ähnlichen Studiengang
- Du bist ein Verkaufstalent, kannst Sportwagenkunden gewinnen und unseren Kunden auf Augenhöhe professionell und kompetent begegnen
- Gemeinsam mit Deinem Team liebst Du Herausforderungen im Vertrieb und hast den Anspruch Dich täglich weiter zu verbessern
- Du hast eine Leidenschaft für Sportwagen und bringst idealerweise ein breites Wissen über Fahrzeuge mit
- Kaufmännisches Denken, Empathie und selbstständiges Arbeiten runden Dein Profil ab

### **Das bieten wir Dir:**

- Zugang zu exklusiven Fahrzeugen mit einer starken, digitalen Marketing-Abteilung, die Dich im Vertrieb unterstützt
- Neue Technologien und hochmoderne Arbeitsplätze in unserem Büro mit umlaufender Terrasse in der Düsseldorfer Innenstadt
- Die Chance Teil eines stark wachsenden Unternehmens mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und hohen Karrierechancen zu sein
- Wir bieten eine innovative und stark teamorientierte Unternehmenskultur, die Dich sofort integriert und Ziele gemeinsam erreicht
- Attraktive Vergütung mit Grundgehalt plus monatlicher, leistungsabhängiger Provision
- Kostenlose Snacks und Getränke sowie regelmäßige Team-Events und Firmenfeiern wie BBQ, Weihnachtsfeier, Get-Together's und unvergessliche Track-Days usw.
- Attraktive Benefits, regelmäßige Meet-Up's und aktive Gestaltungsmöglichkeiten in einem hochinnovativen Unternehmen

#### **Familiäres Team**



Werde Teil unseres motivierten und kollegialen Teams. Freue Dich auf einen spannenden Job mit vielen sportlichen und kulinarischen Events.

#### **Unser Versprechen**



Wir sind Dein Turbo für eine steile Karriere in einem stark wachsenden Unternehmen. Profitiere ab sofort von einer stetigen Verantwortungszunahme.

#### **Jetzt bewerben!**



Klingt das spannend? Dann bewirb Dich bitte ausschließlich per E-Mail an [team@bk-sportwagen.de](mailto:team@bk-sportwagen.de). Anna Brinkmann und das gesamte Team freuen sich auf Deine Bewerbung.

