

Jetzt durchstarten!

Deine Karrierechance
in einem agilen und stark
wachsenden Unternehmen.

**B&K Sportwagen
Rheinland GmbH**



Die **B&K Sportwagen** ist eines der führenden Unternehmen im europaweiten, digital gestützten Handel von Sport- und Premiumfahrzeugen und revolutioniert den klassischen Gebrauchtwagenhandel durch moderne Technologien, Logistik und effizientes Handling. Ob digitaler Showroom, Content-Ads oder Online-Kundengewinnung, mit unserem Verständnis für die digitale Transformation sind wir auf dem Weg zur europaweiten Nr. 1. Und wir wachsen weiter – mit Dir.

Wenn Du etwas bewegen willst, bist Du bei uns genau richtig. Erlebe die Dynamik eines international stark wachsenden Unternehmens mit agilen Prozessen und steilen Entwicklungskurven. Partizipiere an unserer Erfolgsgeschichte in einer Branche, die wir bereits heute zukunftsweisend und marktübergreifend digitalisieren!

Wir suchen ab sofort **Vertriebstalente** am Standort **Düsseldorf**, die einen Gang höher schalten wollen!

Sales Manager Sportwagen (E-Commerce / Luxusfahrzeuge) (m/w/d)

Sales & Purchasing | Düsseldorf, Germany | Vollzeit

Das erwartet Dich bei uns:

- Du überzeugst Kunden aus ganz Europa von uns und unseren exklusiven Sport- und Premiumfahrzeugen
- Mit Leidenschaft und Empathie verantwortest Du den kompletten Verkaufsprozess
- Agiles Leadmanagement sowie Conversion Optimierung tragen hierbei maßgeblich zu Deinem Erfolg bei
- Du übernimmst eigenverantwortlich die Prozesse rund um Angebotserstellung, Probefahrt und Vertragsverhandlung
- Durch Expertise, Kontaktmanagement sowie persönliches Geschick generierst Du täglich Verkaufserfolge im Team

Das bringst Du mit:

- Idealerweise verfügst Du über eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium im kaufmännischen Bereich und hast mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder im Verkauf von Fahrzeugen
- Du bist ein Verkaufstalent, kannst Sportwagenkunden gewinnen und unseren Kunden auf Augenhöhe professionell und kompetent begegnen
- Gemeinsam mit Deinem Team liebst Du Herausforderungen im Vertrieb und hast den Anspruch Dich täglich weiter zu verbessern
- Du hast eine Leidenschaft für Sportwagen und bringst idealerweise ein breites Wissen über Premium-Fahrzeuge und deren Eigenschaften mit
- Kaufmännisches Denken, Empathie und selbstständiges Arbeiten runden Dein Profil ab

Das bieten wir Dir:

- Zugang zu exklusiven Fahrzeugen mit einer starken, digitalen Marketing-Abteilung, die Dich im Vertrieb unterstützt
- Neue Technologien und hochmoderne Arbeitsplätze in unserem Büro mit umlaufender Terrasse in der Düsseldorfer Innenstadt
- Die Chance Teil eines stark wachsenden Unternehmens mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und hohen Karrierechancen zu sein
- Wir bieten eine innovative und stark teamorientierte Unternehmenskultur, die Dich sofort integriert und Ziele gemeinsam erreicht
- Attraktive Vergütung mit Grundgehalt plus monatlicher, leistungsabhängiger Provision
- Kostenlose Snacks und Getränke sowie regelmäßige Team-Events und Firmenfeiern wie BBQ, Weihnachtsfeier, Get-Togethers und unvergessliche Track-Days usw.
- Attraktive Benefits, regelmäßige Meet-Ups und aktive Gestaltungsmöglichkeiten in einem hochinnovativen Unternehmen

Ergreife jetzt Deine Chance und wirke ab sofort in unserem dynamischen Team mit!

Bei Fragen helfen wir Dir gerne weiter! Du erreichst uns unter 0211 731492-52.

Jetzt bewerben! Anna Brinkmann und das gesamte Team freuen sich auf Deine Bewerbung inklusive Lebenslauf und Motivationsschreiben per E-Mail.

Weitere Informationen über unsere Karrieremöglichkeiten findest Du hier:

<https://www.bk-sportwagen.de/karriere>



Familiäres Team

Werde Teil unseres motivierten und kollegialen Teams. Freue Dich auf einen spannenden Job mit vielen sportlichen und kulinarischen Events.



Unser Versprechen

Wir sind Dein Turbo für eine steile Karriere in einem stark wachsenden Unternehmen. Profitiere ab sofort von einer stetigen Verantwortungszunahme.

