

# Jetzt einsteigen!

Deine Karrierechance  
in einem agilen und stark  
wachsenden Unternehmen.

**B&K Sportwagen  
Rheinland GmbH**



Die **B&K Sportwagen** ist eines der führenden Unternehmen im europaweiten, digital gestützten Handel von Sport- und Premiumfahrzeugen und revolutioniert den klassischen Gebrauchtwagenhandel durch moderne Technologien, Logistik und effizientes Handling. Ob digitaler Showroom, Content-Ads oder Online-Kundengewinnung, mit unserem Verständnis für die digitale Transformation sind wir auf dem Weg zur europaweiten Nr. 1. Und wir wachsen weiter – mit Dir.

Wenn Du etwas bewegen willst, bist Du bei uns genau richtig. Erlebe die Dynamik eines international stark wachsenden Unternehmens mit agilen Prozessen und steilen Entwicklungskurven. Partizipiere an unserer Erfolgsgeschichte in einer Branche, die wir bereits heute zukunftsweisend und marktübergreifend digitalisieren!

Wir suchen ab sofort **Kommunikationstalente im Vertrieb** am Standort **Düsseldorf**, die einen Gang höher schalten wollen!

## Inside Sales Manager im Einkauf (Sportwagen) (m/w/d)

Sales & Purchasing | Düsseldorf, Germany | Vollzeit

### Das erwartet Dich bei uns:

- Du überzeugst Kunden am Telefon von uns und unseren Dienstleistungen rund um den Ankauf von Sport- und Premiumfahrzeugen und sorgst damit maßgeblich für den erfolgreichen Neuzugang von Fahrzeugen
- Mit viel Empathie und Leidenschaft verantwortest Du unseren digitalgestützten Einkaufsprozess vom ersten Ankaufsgespräch bis hin zum Vertragsabschluss
- Du betreust Kunden der Marken Porsche, Mercedes-AMG oder McLaren, bei denen hinter jedem Auto eine eigene und faszinierende Geschichte steckt
- Mit unseren innovativen Tools und Follow-Up-Maßnahmen erreichst Du eine sehr hohe Conversion
- Gemeinsam mit Deinen Kollegen/innen aus den Bereichen Pricing und Logistics begleitest Du den gesamten Fahrzeugeinkauf, der unsere Arbeit jeden Tag aufs Neue spannend und abwechslungsreich macht

### Das bringst Du mit:

- Du bist ein Kommunikationstalent, kannst Kunden professionell gewinnen und kompetent betreuen
- Du besitzt eine Leidenschaft für hochwertige Autos und bringst idealerweise ein breites Wissen über Fahrzeuge mit
- Du brennst darauf, Ziele zu erreichen und verfügst über die nötige Motivation sowie Erfahrung im Telefonvertrieb
- Du möchtest erheblich an der Entwicklung unseres Unternehmens mitwirken und bist motiviert bereits bestehende Prozesse weiter zu verbessern
- Idealerweise verfügst du über ein Studium oder eine abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich und hast mehrjährige Erfahrung im Vertrieb

### Das bieten wir Dir:

- Neue Technologien und hochmoderne Arbeitsplätze in unserem Büro mit umlaufender Terrasse in der Düsseldorfer Innenstadt
- Wir sind erfolgreicher Mittelstand mit agilem Mindset: Duz-Kultur, offene Türen, kurze Kommunikations- sowie Entscheidungswege und Macher-Mentalität, für alle die etwas bewegen wollen
- Eine stark teamorientierte und kreative Unternehmenskultur, die Dich sofort integriert und Ziele gemeinsam erreicht
- Überdurchschnittliche Vergütung mit Grundgehalt plus monatlicher, leistungsabhängiger Provision
- Kostenlose Snacks und Getränke sowie regelmäßige Team-Events und Firmenfeiern wie BBQ, Weihnachtsfeier, Get-Together's und unvergessliche Track-Days uvm.
- Attraktive Benefits, regelmäßige Meet-Up's und aktive Gestaltungsmöglichkeiten in einem hochinnovativen Unternehmen

**Ergreife jetzt Deine Chance und wirke ab sofort in unserem dynamischen Team mit!**

Bei Fragen helfen wir Dir gerne weiter! Du erreichst uns unter 0211 731492-52.



#### Familiäres Team

Werde Teil unseres motivierten und kollegialen Teams. Freue Dich auf einen spannenden Job mit vielen sportlichen und kulinarischen Events.



#### Unser Versprechen

Wir sind Dein Turbo für eine steile Karriere in einem stark wachsenden Unternehmen. Profitiere ab sofort von einer stetigen Verantwortungszunahme.



#### Jetzt bewerben!

Klingt das spannend? Dann bewirb Dich bitte ausschließlich per E-Mail an [team@bk-sportwagen.de](mailto:team@bk-sportwagen.de). Anna Brinkmann und das gesamte Team freuen sich auf Deine Bewerbung.

